KOMM IN UNSER SCHLOSS – SO WIE DU BIST – UND GESTALTE MIT UNS UNVERGESSLICHE ERLEBNISSE!

SALES- & EVENT MANAGER (M/W/D) Teilzeit

Was dich erwartet:

- ***Beratung & Verkauf:*** Du bist die erste Ansprechperson für Brautpaare, Firmenkunden und Eventplaner. Von der Anfrage über die Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss.
- ***Proaktive Akquise:*** Du gewinnst neue Kunden, entwickelst langfristige Beziehungen zu Stammkunden, um das Schloss Burgbrohl als Top-Eventlocation zu positionieren.
- ***Eventplanung & -durchführung:*** Du begleitest deine Veranstaltungen persönlich und sorgst dafür, dass jeder Moment reibungslos und unvergesslich wird.
- ***Tagungen & Business-Events:*** Neben Hochzeiten planst und betreust du auch professionelle Tagungen, Seminare und Firmenfeiern - vom technischen Setup bis zum Rahmenprogramm.
- ***Marketing:*** Du wirkst bei der Vermarktung unseres Veranstaltungsangebotes mit, unterstützt bei Messeauftritten, Social-Media-Aktivitäten und entwickelst Ideen zur Gewinnung neuer Gäste.
- ***Teamarbeit:*** Du arbeitest eng mit Service, Küche und Rezeption zusammen und bist das Bindeglied für eine perfekte Veranstaltungskommunikation.
- ***Gestaltungsfreiraum:*** Bei uns kannst du neue Eventformate entwickeln und bekommst den Freiraum, deine eigenen Ideen umzusetzen und dich fachlich weiterzuentwickeln.

Was wir von dir brauchen:

- Abgeschlossene Ausbildung in: Hotelfach, Veranstaltungskauf, Tourismus & Freizeit oder ein Bachelor in Event-/Hotelmanagement
- alternativ: Quereinstieg mit relevanter Berufserfahrung
- Gute Englischkenntnisse (konversationssicher)
- Sehr gute schriftliche & telefonische Ausdrucksweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Organisationstalent mit Überblick, auch bei komplexen Events
- Offenes, herzliches Auftreten & Kommunikationsstärke
- Gespür für Kundenwünsche & Abschlussorientierung
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise
- Kreativität & Gespür für Trends
- Flexibilität & Hands-on-Mentalität
- Teamplayer mit Verantwortungsbereitschaft
- Leidenschaft für besondere Erlebnisse & Gästebegeisterung

Womit wir dich gewinnen möchten:

- übertarifliche Bezahlung & unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Kost und Logis per geldwerten Vorteil
- Sonn- und Feiertagszuschläge (50% und 125- 150%)
- 13. Monatsgehalt nach steigender Betriebszugehörigkeit
- aufsteigender Urlaub nach Betriebszugehörigkeit bis zu 30 Tagen im Jahr
- JobRad/IT-Leasing
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Schulungen und Weiterbildungen

INTERESSIERT?

Unser Hoteldirektor Herr Jan Wingenfeld freut sich auf Ihre Bewerbung per Email. **jan.wingenfeld@schloss-burgbrohl.de**.
Bei weiteren Fragen können Sie sich gerne an unsere Rezeption wenden, die Ihnen unter 02636-800140 gerne weiterhilft.

SCHLOSS BURGBROHL GMBH · AUF DER BURG 1 · 56659 BURGBROHL · schloss-burgbrohl.de/jobs

Unternehmen der HEUFT Gruppe